



Des bières excellentes, une carrière excitante

Rêver grand est inscrit dans notre ADN. Brasser les bières les plus aimées du monde, bâtir des marques emblématiques et créer des expériences significatives, c'est ce qui nous stimule et nous inspire. Nos individus sont curieux, audacieux et résilients. Nous considérons que les défis sont des opportunités, nous repoussons nos limites et nous prospérons sous la pression. Nous sommes des propriétaires qui bâtissons une compagnie durable. Nous sommes habilités à amener un réel changement, à livrer des résultats et à grandir au rythme de notre talent. Grâce au travail assidu et à la force de nos équipes, nous pouvons tout faire.

Labatt, Défi accepté.

En tant que spécialiste mise en marché, vos principales tâches seront de:

- S'assurer que la marchandise est disposée de façon attirante pour la clientèle et respecte les plans de vente
- Faire l'agencement des produits selon les planogrammes
- Réapprovisionner les étalages avec les produits livrés et effectuer une bonne rotation des produits
- Effectuer le placement de signalisation promotionnelle afin de créer le meilleur impact visuel.
- Présenter un compte-rendu hebdomadaire des exécutions
- Bâtir une relation d'affaires solide avec les principaux contacts en offrant un excellent service à la clientèle
- Travailler en collaboration étroite avec le représentant des ventes afin de développer les opportunités de vente

Ce que nous vous offrons

- Horaire : du lundi au vendredi de 7h00 à 16h00
- Possibilité de **temps partiel pour étudiants**, en travaillant deux jours et plus par semaine (16 heures et plus par semaine, selon vos disponibilités)
- Salaire de 17,50\$/h + 0.45\$/km
- Allocation mensuelle pour les téléphones cellulaires
- Vêtements de marque de l'entreprise seront fournis
- Possibilité de participation au fond de pension
- Une carrière dans une entreprise internationale, leader dans l'industrie de la bière
- Des formations et accompagnement afin de développer vos compétences

Qualifications

- Diplôme d'études secondaires terminé ou l'équivalent, le baccalauréat (en cours ou complété) est un atout important
- Avoir l'ambition de faire carrière en ventes
- **Très bonne capacité physique à déplacer des produits et de la marchandise (18lbs et plus)**
- Excellentes aptitudes de communication et aimer le service à la clientèle
- Excellente maîtrise du français obligatoire
- **Posséder un permis de conduire valide et une voiture personnelle (obligatoire)**