



**STE-FOY
TOYOTA**

DÉPARTEMENT – VENTES CONSEILLER AUX VENTES – VÉHICULES NEUFS

ÇA TE PARLE ?

Tu es reconnu pour ton charisme, l'écoute est ta force et tu sais comment captiver ton auditoire ? Viens vivre ta passion de la vente automobile chez nous ! *Ste-Foy Toyota*, membre du *Groupe Saillant*, a une réelle opportunité de carrière pour toi !

TA MISSION

Dans l'équipe des ventes, le *conseiller aux ventes* questionne, écoute et conseille le client, afin de répondre adéquatement à ses besoins. Il s'assure de lui faire vivre une expérience d'achat personnalisée, tout en veillant à la qualité du service à la clientèle.

TON QUOTIDIEN

- Accueillir chaque client qui visite la concession de façon polie et courtoise ;
- Être à l'écoute des besoins des clients, afin de les guider vers le bon produit ;
- Effectuer toutes les étapes nécessaires, afin de mener à la conclusion de la vente ;
- Présenter la concession et ses services à tous les clients ;
- Préparer et informer adéquatement le client, afin d'optimiser la rencontre avec le directeur financier ;
- S'assurer que la préparation des véhicules vendus soit effectuée de façon efficace ;
- Effectuer le suivi auprès de chaque client ayant acheté, ou non, un véhicule ;
- S'assurer que les dossiers des clients sont à jour en tout temps.

TON PROFIL

- Capacité à travailler en équipe ;
- Capacité à travailler à l'intérieur de délais serrés ;
- Écoute et empathie ;
- Excellentes aptitudes communicationnelles ;
- Habiletés marquées pour la vente ;
- Orienté vers les résultats et le service à la clientèle.

TES QUALIFICATIONS

- Diplôme d'Études Secondaires (DES) ou une combinaison d'études et d'expériences de travail jugée pertinente ;
- Posséder un permis de conduire valide.

CE QUI NOUS DISTINGUE

- Une entreprise familiale, chaleureuse et innovante ;
- Un environnement de travail épuré, lumineux et stimulant ;
- Des gestionnaires à l'écoute et disponible pour t'appuyer ;



**STE-FOY
TOYOTA**

- Tes fins de semaine qui t'appartiennent ;
- Un horaire de travail accommodant qui se termine à 18h le vendredi ;
- Un véhicule démonstrateur offert pour gagner plus en payant moins ;
- Un salaire assuré pour ta première année avec notre programme de rémunération pour les nouveaux employés ;
- Des possibilités d'avancement (c'est la force du Groupe !) ;
- De la formation continue pour ton épanouissement professionnel ET personnel.

FAIRE CARRIÈRE CHEZ GROUPE SAILLANT

Le Groupe Saillant est l'un des plus importants regroupements de concessionnaires automobiles au Québec. Depuis 1995, nous sommes fiers de bâtir, année après année, avec l'aide d'une équipe exceptionnelle de plus de 400 employés, une réputation d'excellence et de solides relations d'affaires auprès de nos précieux fournisseurs et fidèles clients. À ce jour, Groupe Saillant, entreprise familiale, possède six (6) concessions automobiles (Ste-Foy Toyota, Ste-Foy Hyundai, Laurier Mazda, Option Subaru, Volvo Ville de Québec et Polestar Ville de Québec), et une division de rétablissement de crédit (Groupe Saillant Auto Crédit), tous situés à Ste-Foy.

Joins-toi à notre grande famille : www.groupesaillant.com/carriere.

** Le genre masculin est utilisé comme générique, dans le seul but de ne pas alourdir le texte.*